

## **Lagebericht Handwerk**

Herbst 2021



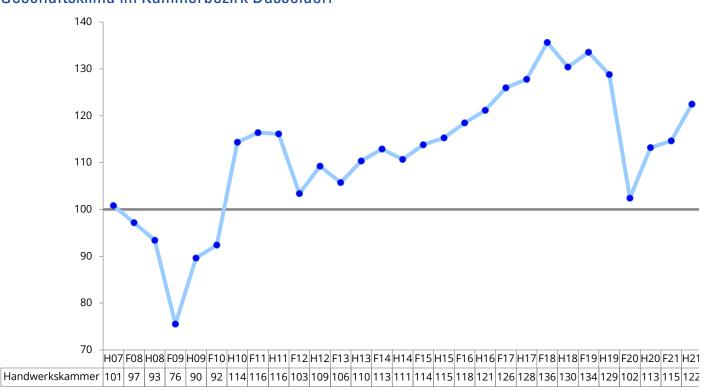
#### Das Handwerk überwindet die Corona-Krise

Im Herbst 2021 hat das Geschäftsklima des Handwerks im Kammerbezirk Düsseldorf um ordentliche 7 Punkte zugelegt. Mit einem Geschäftsklimaindex von 122 Punkten ist das Niveau vom Herbst 2019 zwar noch nicht ganz erreicht, aber das Handwerk hat damit die unmittelbaren Erschütterungen aus der Corona-Krise überwunden. Die Zeichen stehen jetzt wieder auf Konsolidierung und Wachstum. Eine wichtige Botschaft dieser Herbstumfrage ist, dass sich die Umsatzentwicklung im letzten halben Jahr, in dem die Lockdown-Maßnahmen teilweise noch wirksam waren, wieder stabilisiert hat. Die Lageeinschätzungen haben sich in alle Gewerbegruppen beachtlich verbessert. Einzuschränken ist allerdings, dass nur im Bauhaupt- und Ausbaugewerbe das Lagebild positiv beschrieben wird. In allen übrigen fünf Gewerbegruppen überwiegen negative Einschätzungen noch die positiven Einschätzungen.

Die Betriebe blicken nun mit einigem Optimismus auf die Umsatzentwicklung der kommenden Monate – auch dank einer deutlich verbesserten Auftragssituation. Lediglich im Gesundheitsgewerbe und im Kfz-Gewerbe ist die Stimmung verhalten. Im Vergleich zur Entwicklung des Vorjahres verlief das Jahr 2021 bisher ambivalent. Landesweit verzeichnete das Handwerk im ersten Quartal gegenüber dem Vorjahresquartal einen Umsatzrückgang um 5,7 Prozentpunkte, im zweiten Quartal dagegen einen Anstieg um 12,7 Prozentpunkte. Hier spiegeln sich die Turbulenzen der Corona-Pandemie wider. Insgesamt bestehen gute Chancen, dass das Handwerk im Kammerbezirk Düsseldorf das Jahr 2021 mit einem klaren Umsatzplus abschließen wird. Noch nicht sicher ist, ob das Niveau des Jahres 2019 bereits wieder erreicht wird. Zurückhaltend sollten die Prognosen zur Beschäftigungssituation ausfallen. Die Ergebnisse der Herbstumfrage sind mit einem Saldo von plus 2 Prozent der Antworten zur Lageeinschätzung nicht so eindeutig, dass daraus klare Signale für einen Beschäftigungsaufwuchs abzulesen wären. Zwar melden die Betriebe so viele offene Stellen wie noch nie. Aber sie haben im vergangenen Jahrzehnt kaum von der allgemeinen Zunahme der Erwerbstätigkeit profitiert.

Die Gewinnung des Fachkräftenachwuchses wird für das Handwerk in den kommenden Jahren aber noch einmal an Dringlichkeit gewinnen. Gerade diejenigen Gewerke, die für Maßnahmen in der Gebäudesanierung, für bessere Mobilität oder für höhere Energieeffizienz benötigt werden, leiden unter Kapazitätsengpässen und Fachkräftemangel. Eine künftige Bundesregierung muss auch dies im Blick haben, wenn es um eine umsichtige und pragmatische Klimapolitik geht, die nicht nur hehre Ziele definiert, sondern auch konkrete Maßnahmen ergreifen und zählbare Erfolge erreichen will. Im Übrigen ist das Handwerk nach den Verwerfungen durch die Corona-Pandemie dringend auf mittelstandsfreundliche Rahmenbedingungen angewiesen. Fortschritte in der Digitalisierung, steuerliche Entlastungen, die Tragfähigkeit der Staatsfinanzen und der sozialen Sicherungssysteme und eine offene Innovationskultur gehören dazu.

#### Geschäftsklima im Kammerbezirk Düsseldorf

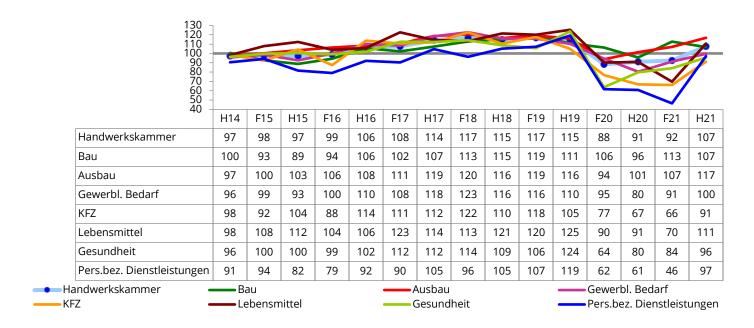


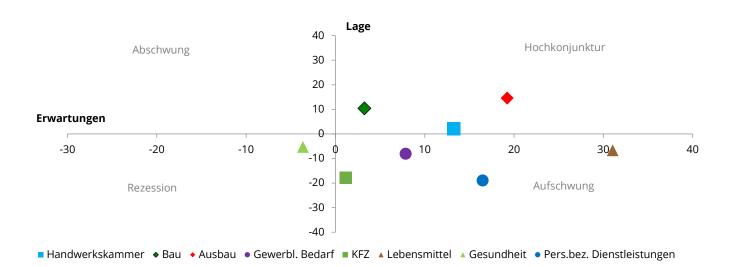
Geschäftsklima=√[Lage (gut)-Lage (schlecht)+100 ]-[Erwartung (gut)-Erwartung (schlecht)+100]

### Umsätze und Auslastung

Entscheidend für die gefestigte Stimmung im Handwerk ist der Umstand, dass sich die Umsatzsituation der Betriebe wieder stabilisiert hat. Ein Saldo von plus 2 Prozentpunkten ist nach einem Saldo von minus 22 Prozentpunkten im Frühjahr als klares Indiz für eine Konsolidierung. Es ist weiterhin so, dass dazu wesentlich das Bauhauptgewerbe und das Ausbaugewerbe beitragen, die während der Corona-Krise die Handwerkskonjunktur stabilisierten. In den anderen fünf Gewerbegruppen bleibt der Saldo der Lageeinschätzungen trotz deutlicher Steigerungen gegenüber der Frühjahrsumfrage noch negativ. Mit Ausnahme des Gesundheitsgewerbes sind aber alle Gewerbegruppen im Saldo optimistisch, dass sich die Umsätze im kommenden halben Jahr verbessern werden. Die Spannweite zwischen den einzelnen Gewerken ist allerdings groß und reicht von den Dachdeckern, von denen 42 Prozent über gestiegene Umsätze berichten, bis hin zu den Friseuren und Kosmetikern, bei denen 46 bzw. 44 Prozent der Betriebe über gesunkene Umsätze berichten. Die Auslastung der Betriebe hat um 2 Prozentpunkte auf jetzt 78 Prozent zugenommen. Vor allem im Lebensmittelgewerbe und im Kfz-Gewerbe hat sich von einem niedrigen Ausgangsniveau ausgehend die Auslastung wieder spürbar erhöht.

#### Umsatzklima nach Branchen

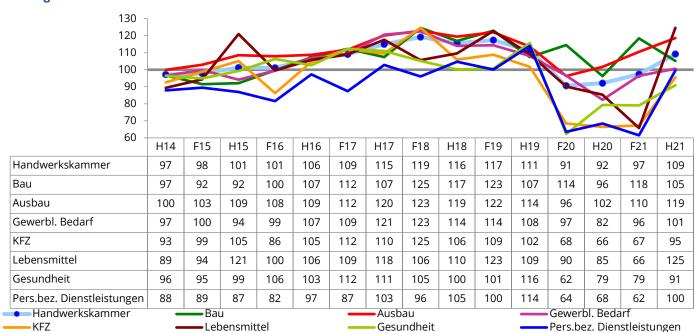


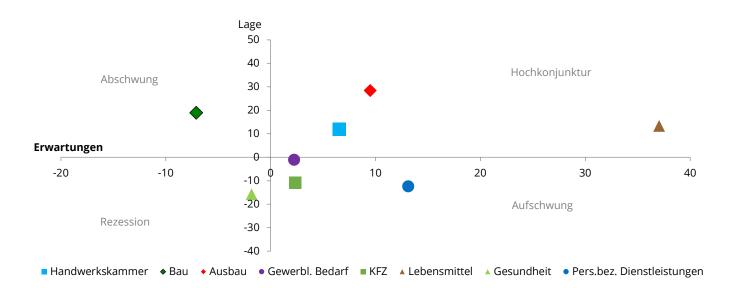


### Aufträge und Auftragsreichweite

Für die weitere konjunkturelle Entwicklung sind die Auftragsbestände ein wichtiger Indikator. Zum ersten Mal seit Herbst 2019 ist das Auftragsklima mit 109 Punkten wieder im positiven Bereich. Vor allem das Lebensmittelgewerbe und die Personenbezogenen Dienstleistungen, die von den verschiedenen Lockdown-Maßnahmen stark betroffen waren, weisen ein massiv verbessertes Auftragsklima auf – mit deutlich gestiegenen Auftragsbeständen im letzten halben Jahr und mit optimistischen Erwartungen für das kommende halbe Jahr. Aus der Erholung bei den Personenbezogenen Dienstleistungen ist auch überwiegend zu erklären, dass die Auftragssituation der Soloselbständigen sich deutlich gebessert hat. Rückläufig ist das Auftragsklima lediglich im stark ausgelasteten Bauhauptgewerbe. Auffällig sind hier die gedämpften Erwartungen für das kommende halbe Jahr bei Straßenbauern und Gerüstbauern. Die Auftragsreichweite liegt mit durchschnittlich 8,2 Wochen leicht unter dem Frühjahrswert, aber über dem Vorjahreswert. Hier schlagen vor allem die verringerten Werte im hoch ausgelasteten Bauhauptgewerbe und Ausbaugewerbe, insbesondere bei den Dachdeckern und Installateuren, zu Buche.

### Auftragsklima nach Branchen

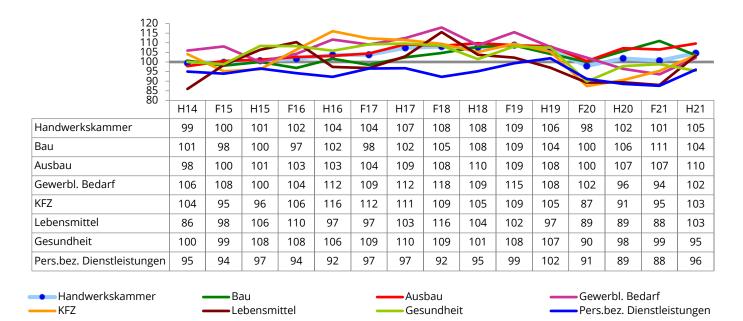


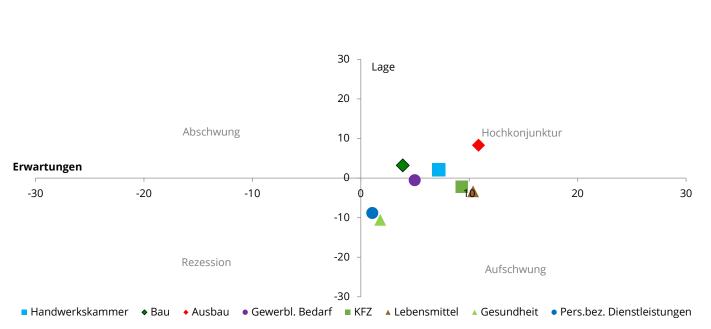


### Beschäftigung

Die Zeichen auf dem Arbeitsmarkt stehen inzwischen wieder auf Stabilisierung – mit rückläufigen Arbeitslosenzahlen und einer gestiegenen Zahl offener Stellen. Das Handwerk hat allerdings in den zurückliegenden Jahren nur wenig von der insgesamt erhöhten Erwerbstätigkeit profitiert. Dass nun für das zurückliegende halbe Jahr der Saldo der Antworten zur Beschäftigungsentwicklung mit 2 Prozentpunkten leicht positiv ausfällt, spricht nicht für eine Trendwende, sondern ist zurückhaltend zu verstehen. Positive Beschäftigungseffekte sind nach dieser Umfrage am ehesten im Ausbaugewerbe zu erwarten. Aber in anderen Gruppen stehen die Zeichen eher auf einen Rückgang der Beschäftigung – so insbesondere im Gesundheitsgewerbe und bei den Personenbezogenen Dienstleistungen. Dazu steht nicht im Widerspruch, dass der Anteil von Betrieben mit offenen Stellen auf 37 Prozent angestiegen ist. Es fällt den Betrieben nach wie vor schwer, die offenen Stellen zügig mit geeigneten Fachkräften zu besetzen. Vor allem im Lebensmittelgewerbe ist der Anteil der Betriebe mit offenen Stellen sprunghaft angestiegen.

#### Beschäftigungsklima nach Branchen

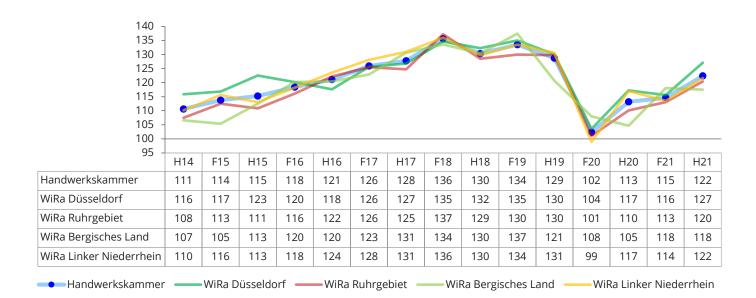


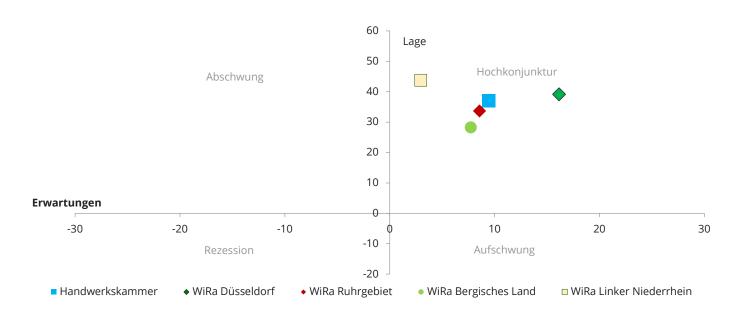


### Die Lage in den Regionen

In allen vier Wirtschaftsregionen ist das Geschäftsklima positiv. Aber während sich in den Wirtschaftsräumen Düsseldorf, Linker Niederrhein und Westliches Ruhrgebiet das Geschäftsklima noch einmal kräftig verbessert hat, stagniert es im Bergischen Land bei dem – allerdings guten – Wert von 118 Punkten. Im Bergischen Land und im Westlichen Ruhrgebiet finden sich zur Umsatzentwicklung die schwächsten Werte. Dagegen steht der Rhein-Kreis Neuss mit einem Index von 137 Punkten beim Geschäftsklima hervorragend da. Hier und in Mönchengladbach ist der Anteil der Betriebe mit offenen Stellen besonders hoch. Die höchste Auslastung erreichen mit 85 Prozent die Betriebe aus dem Kreis Kleve. Hier ist wie am gesamten Niederrhein auch die Auftragsreichweite der Betriebe besonders hoch. Das unterstreicht, dass auch in einem von Verdichtung geprägten Kammbezirk wie Düsseldorf die Bedeutung des ländlichen Raums für die Strukturen des Handwerks nicht unterschätzt werden sollte.

#### Geschäftsklima nach Regionen

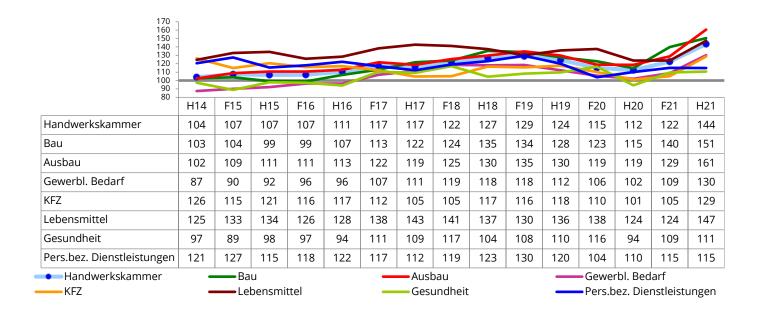


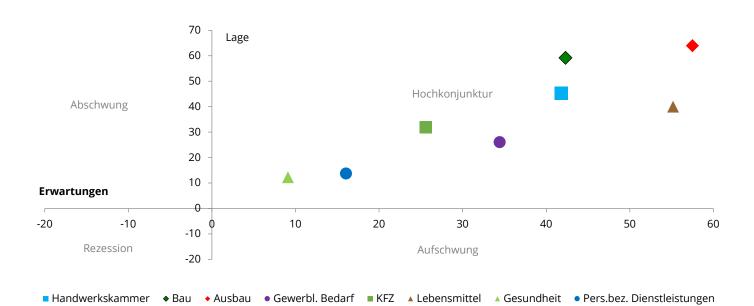


#### **Preise**

Eines der auffälligsten Ergebnisse der Herbstumfrage 2021 ist das Hochschnellen des Verkaufspreisklimas um volle 22 Punkte auf einen historisch hohen Wert von 144. Davon betroffen sind fünf Gewerbegruppen – darunter am stärksten mit einem Anstieg um 32 Punkte das Ausbaugewerbe. Dies muss als klare Folge der gestiegenen Rohstoff- und Materialeinkaufspreise verstanden werden, die zumindest teilweise an die Auftraggeber weitergegeben wurden. Zwar ist das Handwerk an sich wenig exportorientiert, aber es hat sich in den vergangenen Monaten sehr unmissverständlich gezeigt, wie sehr auch das Handwerk auf stabile Lieferketten und Freihandel angewiesen ist. Weniger ausgeprägt ist die Dynamik der Verkaufspreise bei den Personenbezogenen Dienstleistungen und im Gesundheitsgewerbe. Aber auch hier berichten mehr Betriebe über gestiegene als über gesunkene Preise. Im Ausbaugewerbe und im Lebensmittelgewerbe ist die Erwartung am stärksten ausgeprägt, dass die Verkaufspreise auch im kommenden Jahr weiter steigen werden.

#### Verkaufspreisklima nach Branchen

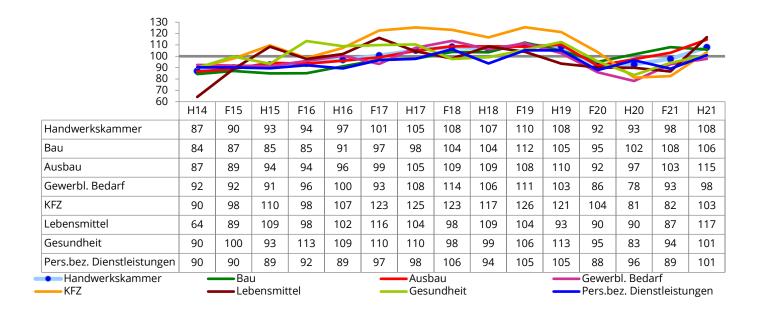


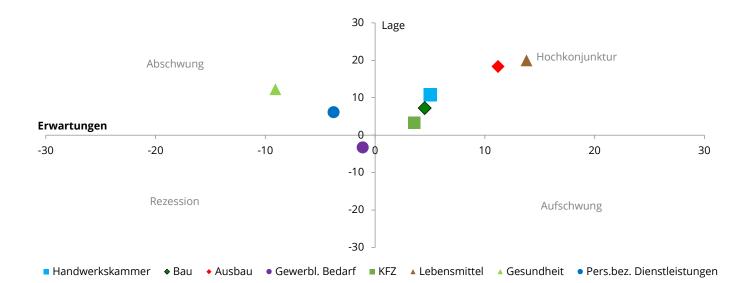


### Investitionen

Ein gutes Signal ist, dass das Investitionsverhalten der Betriebe sich mit einem Indexwert von 108 wieder in einem positiven Bereich bewegt. Der Saldo der Lageeinschätzungen sprach mit plus 11 Prozentpunkten ebenso für ein aktives Investitionsverhalten wie der Saldo der Erwartungen mit plus 7 Prozentpunkten. Durch ein besonders aktives Investitionsverhalten fallen das Ausbaugewerbe und das Lebensmittelgewerbe auf. Leicht defensiv ist das Investitionsverhalten dagegen bei den Handwerken für den gewerblichen Bedarf. Insgesamt dürfte die Corona-Krise in vielen Gewerken durch vorübergehende Umsatzrückgänge und krisenbedingte Investitionen die Betriebsvermögen strapaziert haben. Zugleich zeichnen sich in vielen Gewerken für die kommenden Jahre Investitionsbedarfe ab. Neben der Digitalisierung von Produkten und betrieblichen Abläufen werden in den kommenden Monaten auch Transformations- und Nachhaltigkeitsinvestitionen, mit denen sich ein effizienterer Einsatz von Ressourcen erreichen lässt, ein wichtiges Thema für die Betriebe werden.

#### Investitionsklima nach Branchen

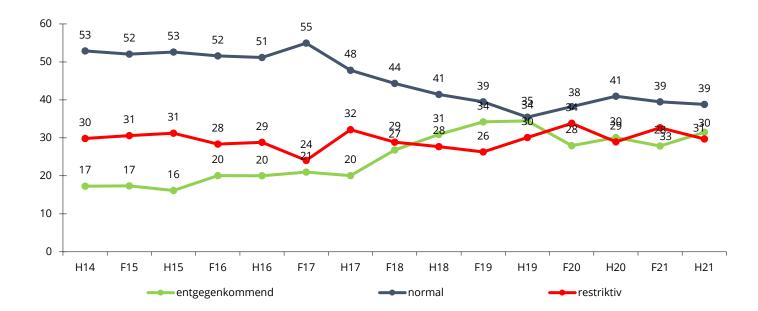




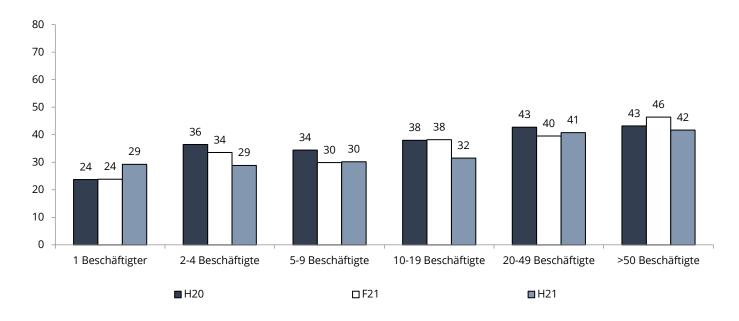
### **Kredite**

Der Anteil der Betriebe, die Kredite in Anspruch genommen haben, hat sich um 3 auf 31 Prozent verringert. Der Rückgang ist bei den Betrieben mit 10 bis 19 Beschäftigten am stärksten. Dagegen hat sich bei den Soloselbständigen die Inanspruchnahme der Kredite erhöht. Nach Branchen zeigen sich größere Abweichungen: Im Bauhauptgewerbe und im Lebensmittelgewerbe hat die Kreditnachfrage erkennbar abgenommen. Wieder angestiegen ist sie dagegen im Gesundheitsgewerbe. Betriebe mit mehr als 20 Beschäftigten nehmen Kredite deutlich häufiger in Anspruch als kleinere Betriebe. Seit Frühjahr 2020 ist nur wenig Bewegung in der Frage, wie die Betriebe die Kreditvergabepraxis der Banken einschätzen. Nahezu ausgeglichen ist mit 31 bzw. 30 Prozent der Anteil derer, die die Banken als entgegenkommend bzw. als restriktiv einschätzen. Im Gesundheitsgewerbe und im Ausbaugewerbe wird im Saldo von einem Entgegenkommen der Banken berichtet. Dagegen berichten im Bauhauptgewerbe und bei den Handwerken für den gewerblichen Bedarf deutlich mehr Betriebe über eine restriktive als über eine entgegenkommende Vergabepraxis der Banken. Hier könnten Finanzierungsunsicherheiten im Zuge der Materialengpässe hineinspielen.

#### Kreditvergabe



#### Inanspruchnahme von Krediten



### Ergebnisse nach Betriebsgröße

			Kamme	erbezirk dorf	Düssel-		1			2-4			5-9			10-19			20-49		50	und me	ehr
	H21			122			111			117			129			137			121			120	
35	F21			115			94			114			124			126			118			122	
	H20			113			96			111			119			124			112			104	
	1		+	0	-	+	0	-	+	0	-	+	0	-	+	0	-	+	0	-	+	0	-
ره	H21	Lage	53	32	16	37	34	29	49	36	15	61	29	11	68	25	7	55	34	12	44	44	11
lage	F24	Erwartungen	21	67	12	28	58	14	18	67	15	18	73	8	24	67	8	17	70	14	24	60	16
Geschäftslage	F21	Lage	43 27	32 58	25 16	24 30	31	45 18	44 26	30 58	26 16	50 27	36	14 14	54 28	30	16 13	51 17	33 70	16 13	43	43 52	14 16
Gesc	H20	Erwartungen Lage	46	36	18	30	51 40	29	42	38	20	52	60 37	11	58	59 28	14	55	32	13	32 40	42	18
	1120	Erwartungen	18	64	18	14	64	22	21	61	19	17	68	15	22	63	15	12	65	24	11	66	23
	H21	Lage	30	42	28	23	39	38	25	47	28	33	43	25	39	39	22	36	44	20	37	44	19
		Erwartungen	29	56	16	33	47	20	25	57	19	26	62	12	37	51	12	26	62	12	38	38	25
satz	F21	Lage	20	38	42	14	29	57	19	40	41	25	41	34	24	42	34	21	42	37	25	27	48
Umsatz		Erwartungen	30	49	21	28	46	26	28	51	21	32	50	17	34	49	17	24	58	18	41	36	23
	H20	Lage	24	37	39	16	34	50	21	34	46	27	42	31	30	40	31	28	38	34	20	38	42
		Erwartungen	21	55	24	16	56	28	25	53	23	22	55	23	23	55	23	15	65	20	23	48	30
	H21	Lage	35	41	24	30	38	32	28	44	27	39	41	20	46	38	16	41	38	20	41	48	11
	F24	Erwartungen	23	61	16	27	52	21	19	63	19	23	66	11	28	59	13	18	65	17	8	64	28
Auftrag	F21	Lage	26	36	38	16	30	54	27	38	35	31	38	31	29	37	34	27	37	35	32	29	39
<	H20	Erwartungen Lage	27 26	55 37	18 37	29 17	50 37	22 46	25 25	56 33	19 42	29 32	56 39	16 29	29 32	53 38	18 30	23 18	64 51	13 31	36 20	48 36	16 44
	1120	Erwartungen	19	57	24	15	60	26	21	57	22	20	58	22	21	56	24	13	60	28	21	49	30
	H21	Lage	49	47	4	31	63	6	49	45	5	56	42	3	63	37	1	57	39	4	33	67	0
99		Erwartungen	45	52	3	28	68	4	40	57	3	53	45	2	52	46	2	57	40	3	52	44	4
spreis	F21	Lage	32	60	8	19	72	9	32	60	8	37	57	6	37	55	7	42	51	7	43	48	9
Verkaufspreise		Erwartungen	26	69	5	19	74	7	26	70	4	31	66	3	29	68	4	27	66	7	20	71	9
Ve	H20	Lage	20	71	9	12	77	12	18	70	11	22	71	7	25	67	8	23	71	6	20	67	13
		Erwartungen	21	72	7	18	73	9	19	74	7	21	73	6	24	70	6	18	77	5	41	52	7
	H21	Lage	17	67	15	2	85	13	13	71	15	22	64	14	27	54	19	36	51	13	31	42	27
gte	F24	Erwartungen	15	77	8	8	90	2	15	76	9	15	77	9	22	70	8	17	71	12	36	48	16
Beschäftigte	F21	Lage	12	71	17	1	87	12	9	74 77	16	17	66	17	16	66	18	18	57	24	25	49	25
Bes	H20	Erwartungen Lage	16 18	75 65	9 17	6 0	90	13	15 12	77 67	8 21	17 23	72 61	10 15	22 31	68 52	10 17	23 31	68 50	9 19	38 18	45 62	18 20
	1120	Erwartungen	13	77	10	5	88	7	14	77	9	13	76	10	15	72	13	10	77	13	23	57	20
	H21	Lage	28	55	17	22	53	25	26	53	21	32	58	11	30	59	11	29	59	13	15	67	19
		Erwartungen	22	61	17	17	63	20	21	60	19	24	63	13	25	60	15	26	53	20	28	52	20
Investitionen	F21	Lage	25	49	26	23	40	37	24	49	27	26	53	21	29	52	19	28	55	17	32	45	23
westi		Erwartungen	19	57	24	17	56	27	20	57	23	18	61	22	20	54	27	23	62	16	34	50	16
_	H20	Lage	22	52	26	17	51	31	22	48	30	27	52	21	24	57	19	21	51	28	16	51	33
		Erwartungen	15	59	26	12	56	32	18	56	27	14	64	22	15	59	26	15	58	26	16	50	34
offene Stellen	H21	(in Prozent)		37			9			30			40			60			59			88	
fene.	F21 H20	(in Prozent) (in Prozent)		31 28			8 7			25 20			35 32			46 39			52 42			70 64	
	H21	(in Wochen)		8,2			6,1			6,4			8,0			9,7			13,6			19,9	
Auftrags- reichweite	F21	(in Wochen)		8,6			5,2			6,8			8,4			10,0			13,4			22,5	
Auf	H20	(in Wochen)		7,6			5,2			5,9			7,6			9,6			11,5			11,9	
٦٥	H21	Ø		78			66			76			81			87			84			89	
Auslastung	F21	Ø		75			61			74			80			81			81			80	
Aus	H20	Ø		76			66			72			80			83			84			82	
	1/11-	H21		31			29			29			30			32			41			42	
		in Anspruch nommen F21		33			24			34			30			38			40			46	
Kredit		H20		34			24			36			34			38			43			43	
×		bepraxis der H21 n (entgegen-	30	41	29	27	40	33	21	39	40	34	38	28	34	45	21	43	43	14	10	60	30
	komm	end-normal-	28	39	33	14	51	35	30	35	35	22	39	39	37	42	20	49	35	16	31	38	31
	r	estriktiv) H20	30	41	29	27	40	33	21	39	40	34	38	28	33	50	17	36	40	23	37	37	26

### Ergebnisse nach Branchen

					Bauhaup gewerbe		Ausl	baugewe	erbe	Gewe	rblicher	Bedarf		ftfahrze gewerbe			bensmit gewerbe			sundhe gewerbe			nliche D eistunge	
	H21				119			134			114			106			120			111			105	
8	F21				136			128			111			92			88			112			67	
	H20				114			123			105			93			109			108			78	
				+	0	-	+	0	-	+	0	-	+	0	-	+	0	-	+	0	-	+	0	
	H21	Lage		59	33	8	69	23	8	42	36	22	31	43	26	33	47	20	39	42	19	25	42	33
يه ا		Erwartungen		11	72	17	19	74	7	21	65	14	25	56	19	31	66	3	25	54	21	33	54	13
Geschäftslage	F21	Lage		62	28	10	61	29	10	37	44	19	16	45	39	16	41	43	32	37	31	7	25	68
schä		Erwartungen		31	59	10	22	64	13	21	63	16	30	49	21	28	50	22	34	55	11	37	40	24
Ge	H20	Lage		58	33	10	60	30	10	34	40	27	22	46	32	21	55	24	25	49	26	12	41	47
		Erwartungen		12	64	24	16	70	14	20	63	17	17	61	22	30	63	7	35	49	16	25	45	31
Н	H21	Lage		30	51	19	33	49	18	26	39	35	23	36	41	37	20	43	35	25	40	24	33	43
		Erwartungen		23	58	19	30	59	11	28	53	20	23	55	22	38	55	7	18	60	22	36	45	19
tz	F21	Lage		28	48	24	28	46	26	20	40	40	9	26	65	11	26	63	14	34	52	4	15	82
Umsatz	121	Erwartungen		38	48	15	29	55	16	25	54	21	27	43	30	32	38	30	32	49	19	30	37	32
_	H20			26	48	26	30	42	28	18	32	50	13	25	62	24	21	55	17	23	61	11	18	71
	1120	Lage																						
$\vdash$	[174	Erwartungen		17	58	25	21	59	20	22	50	28	14	58	28	30	60	10	33	46 2E	20	28	37	35
	H21	Lage		38	43	19	41	46	13	30	38	31	27	34	38	37	40	23	25	35	40	27	33	40
D0	F24	Erwartungen		15	62	23	22	66	12	21	60	19	21	60	19	41	56	4	20	58	22	32	50	19
Auftrag	F21	Lage		40	41	20	33	44	23	24	40	36	12	21	67	8	26	66	12	30	58	9	20	71
A.		Erwartungen		29	60	12	26	59	15	24	57	18	28	46	26	32	38	30	35	48	18	27	44	28
	H20	Lage		32	47	20	32	41	27	17	37	45	12	28	60	29	4	68	13	31	56	15	20	65
Ш		Erwartungen		11	61	28	19	60	21	21	53	26	14	56	30	30	60	10	32	47	21	24	46	30
	H21	Lage		62	36	3	66	31	2	33	60	7	34	64	2	40	60	0	18	77	5	23	68	9
ise		Erwartungen		47	47	5	59	39	2	38	58	4	27	72	1	55	45	0	15	80	5	21	74	5
Verkaufspreise	F21	Lage		45	48	6	37	57	6	25	58	17	18	71	11	29	71	0	13	81	6	26	65	9
rkan		Erwartungen		46	49	5	29	67	3	19	71	10	11	81	8	22	76	3	13	86	1	18	76	6
l %	H20	Lage		25	65	9	24	70	6	11	74	15	10	76	14	18	82	0	6	79	15	18	69	13
		Erwartungen		24	66	11	24	70	5	19	71	10	12	83	5	30	70	0	4	90	6	22	72	6
	H21	Lage		21	62	17	20	68	12	17	65	18	16	67	18	20	57	23	12	65	23	9	73	18
		Erwartungen		15	74	11	18	75	7	16	73	11	16	77	7	14	83	3	11	80	9	6	88	5
iftigt	F21	Lage		19	68	13	15	71	13	10	65	25	9	71	20	5	74	21	6	84	10	2	74	24
Beschäftigte		Erwartungen		24	68	8	19	74	7	16	72	13	13	77	10	5	81	14	11	81	8	9	81	10
P	H20	Lage		21	63	17	23	65	12	13	63	23	12	62	27	14	55	31	13	75	13	7	69	25
		Erwartungen		17	74	9	13	78	9	14	74	11	9	80	12	7	83	10	11	73	15	8	79	13
	H21	Lage		23	61	16	30	59	11	20	57	23	27	50	23	33	53	13	33	46	21	31	44	25
_		Erwartungen		21	62	17	23	64	12	22	55	23	25	54	21	34	45	21	20	51	29	17	62	21
oner	F21	Lage		29	50	21	26	57	18	22	48	29	22	45	33	26	32	42	24	55	21	27	33	41
Investitionen		Erwartungen		24	60	16	19	60	21	18	56	25	12	53	35	22	46	32	17	53	30	20	53	27
=	H20	Lage		28	54	19	23	57	21	14	50	36	21	42	37	17	55	28	21	46	32	32	39	29
		Erwartungen		18	59	23	15	64	21	13	54	33	14	51	35	13	63	23	14	50	36	23	43	33
llen	H21	(in Proze	nt)		44			44			35			24			55			24			15	
e Ste	F21	(in Proze	nt)		47			37			27			21			35			20			12	
offene Stellen	H20	(in Proze	nt)		37			31			26			17			13			17			16	
$\Box$	H21	(in Woch	en)		12,6			9,6			9,1			2,1			2,1			3,2			3,7	
Auftrags- reichweite	F21	(in Woch			15,1			10,0			9,8			3,0			0,7			2,7			3,0	
Auf	H20	(in Woch			12,1			8,5			7,8			1,3			3,7			2,6			2,5	
50	H21	Ø	,		88			85			74			67			74			66			60	
Auslastung	F21	Ø			86			82			73			62			63			63			59	
Ausk	H20	Ø			86			82			71			62			69			64			57	
$\vdash$	.120	, , , , , , , , , , , , , , , , , , ,	H21		30			30			33			33			34			40			31	
		in Anspruch	F21		41			28			32			38			43			33			35	
ابا	ge	nommen	H20		36			32			34			36			50			42			38	
Kredit	Verga	bepraxis der	H21	32	28	40	32	45	23	17	47	37	32	43	25	40	20	40	50	27	23	35	28	37
	Banke	n (entgegen-	F21	36	36	29	30	40	30	21	51	29	30	36	34	25	50	25	19	44	37	24	31	45
	komm	end-normal-								l		35			34 39	1					37 27			
$\Box$	re	estriktiv)	H20	27	48	25	33	39	28	26	39	55	26	35	39	33	47	20	40	33		24	51	24

### Ergebnisse in den Wirtschaftsräumen Düsseldorf und Bergisches Land

		,		mmerbe Düsseldo			tschaftsra Oüsseldo						darunter						tschaftsragisches L			darunter	
										üsseldo	rf	١	/lettman	n		Neuss		Ì	9		٧	Vupperta	al
	H21			122			127			122			125			137			118			115	
5	F21			115			116			107			120			123			118			107	
	H20			113			117			112			113			130			105			100	
			+	0	-	+	0	-	+	0	-	+	0		+	0	-	+	0	-	+	0	-
	H21	Lage	53	32	16	54	31	15	50	34	17	54	28	18	59	33	8	46	36	18	44	36	20
age		Erwartungen	21	67	12	25	65	9	24	64	12	25	64	11	28	69	3	21	66	13	19	69	13
Geschäftslage	F21	Lage	43	32	25	44	30	26	36	31	32	47	30	23	53	28	19	45	33	21	39	34	27
Gesch	H20	Erwartungen	27 46	58 36	16 18	29 48	56 35	16 18	30 41	51 37	19 21	27 48	61 33	11 19	29 57	56 33	16 10	26 45	60 34	14 20	20 39	62 40	18 21
	1120	Lage Erwartungen	18	64	18	21	63	16	21	63	16	20	61	20	25	65	10	12	64	24	9	66	24
	H21	Lage	30	42	28	29	44	26	26	42	33	29	46	25	35	46	19	32	35	33	33	34	33
		Erwartungen	29	56	16	33	53	14	35	48	17	31	55	14	35	56	9	23	57	20	22	57	21
Umsatz	F21	Lage	20	38	42	23	36	41	21	31	48	24	39	37	26	40	35	19	38	43	15	37	49
l i	1120	Erwartungen	30	49	21	33	46	20	32	43	25	32	52	16	37	45	18	29	49	22	24	48	28
	H20	Lage Erwartungen	24 21	37 55	39 24	21 23	41 55	38 22	21 25	36 53	43 22	21 21	43 53	36 26	23 23	44 62	33 15	28 18	34 51	39 30	25 16	35 49	40 34
	H21	Lage	35	41	24	34	42	24	33	42	25	34	41	25	35	44	21	37	36	27	35	35	29
		Erwartungen	23	61	16	25	61	14	22	59	19	25	63	12	30	59	11	20	62	18	17	63	20
Auftrag	F21	Lage	26	36	38	26	36	38	23	32	45	27	39	34	30	37	33	27	35	39	21	35	44
Auf		Erwartungen	27	55	18	29	52	19	27	50	22	28	55	16	32	52	16	27	55	18	24	52	24
	H20	Lage	26	37	37	27	37	35	24	37	39	29	35	36	30	41	29	26	35	39	26	36	38
	1124	Erwartungen	19 49	57 <b>47</b>	24	21 46	58 <b>50</b>	21	21 38	56 58	23	20 <b>50</b>	55 46	25 4	21 53	64 44	15 3	15 47	55	30	13 52	54	33
ىە	H21	Lage Erwartungen	49 45	47 52	4	40	50 56	4 3	38	58 58	4 4	38	46 59	3	50	44 49	2	47	48 51	5 1	56	41 43	6
Verkaufspreise	F21	Lage	32	60	8	30	62	8	26	63	11	34	60	6	31	63	6	30	60	10	24	65	12
kaufs		Erwartungen	26	69	5	27	69	4	24	70	6	30	68	2	27	70	4	29	64	7	22	71	8
Ver	H20	Lage	20	71	9	19	72	9	18	73	10	20	71	9	19	73	7	20	69	12	16	71	13
		Erwartungen	21	72	7	22	72	6	22	71	7	18	77	5	27	67	5	21	72	8	17	75	9
	H21	Lage	17 15	67	15	17 15	69 70	15 7	15 12	71	14	16	69 79	15 5	20 17	66	15 7	19 14	64 77	17 9	15 15	63 76	22 9
Beschäftigte	F21	Erwartungen Lage	15 12	<b>77</b> 71	8 17	11	<b>79</b> 70	19	11	<b>80</b> 70	<b>8</b> 19	15 13	66	21	9	<b>76</b> 75	16	11	75	14	10	75	15
schäf		Erwartungen	16	75	9	16	75	9	14	77	9	18	74	8	19	72	9	15	74	11	13	73	14
l a	H20	Lage	18	65	17	19	64	16	18	65	17	18	65	17	22	63	15	13	66	21	12	69	19
		Erwartungen	13	77	10	12	79	9	10	78	12	13	79	8	14	81	5	11	77	12	10	77	12
	H21	Lage	28	55	17	30	54	17	22	58	20	32	51	17	38	51	11	27	54	19	26	52	22
neu	F21	Erwartungen Lage	22 25	61 49	17 26	23	<b>61</b> 49	16 24	<b>20</b> 23	<b>60</b> 49	20 28	30	64 47	23	26	<b>60</b> 53	20	19 24	63 51	18 25	20 22	<b>61</b> 53	<b>20</b> 25
Investitionen	121	Erwartungen	19	57	24	21	55	23	18	55	27	25	54	22	23	58	19	15	60	25	11	64	26
<u></u>	H20	Lage	22	52	26	23	53	24	21	56	24	22	51	26	25	51	23	26	49	25	25	54	21
		Erwartungen	15	59	26	16	60	24	16	57	27	18	57	25	14	68	18	15	59	26	15	61	24
en	H21	(in Prozent)		37			36			33			34			44			35			38	
offene Stellen	F21	(in Prozent)		31			31			27			33			34			30		 	27	
. 0.	H20 H21	(in Prozent) (in Wochen)		28 8,2			7,6			30 7,7			25 7,7			36 <b>7,5</b>			23 7,8			26 <b>7,</b> 9	
Auftrags- reichweite	F21	(in Wochen)		8,6			8,2			7,6			7,9			9,7			8,2			7,5	
Auf	H20	(in Wochen)		7,6			7,3			7,3			7,3			7,5			7,0		İ	6,8	
gun	H21	Ø		78			78			74			79			82			76			75	
Auslastung	F21	Ø		75			75			72			75			78			74		71		
A	H20	Ø		76			77			75			76			80			74			72	
		dit in F21 H20		31 33			28 32			25 34			33 34			<b>26</b> 25			36			38	
±		oruch H20 mmen F20		33 34			33			34 32			34 35			32			28 32			30 38	
Kredit	Ιŭ	120	31	39	30	28	39	32	26	38	35	33	35	33	23	50	27	44	29	27	48	31	21
	der B (entgeg	repraxis anken en-kom- normal- riktiv) F21	28	39	33	24	38	38	23	38	39	25	39	36	26	36	38	27	41	32	28	50	23
	restr	normai- riktiv) F21	30	41	29	26	42	32	29	43	29	26	41	33	21	42	37	33	33	33	39	34	27

# Ergebnisse im Wirtschaftsraum Ruhrgebiet

					mmerbez Düsseldor			tschaftsra Ruhrgebie							darı	ınter					
											Duisburg	5		Essen		Mülhe	im-Oberl	nausen		Wesel	
	H21				122			120			123			120			122			118	
Æ	F21 H20				115			113			105			114 110			115			115	
<u> </u>	ПZU		-	+	113 0		+	110 0		+	112 0		+	0		+	108		+	111	
	H21	Lage		53	32	16	50	34	16	44	42	14	46	37	17	51	38	11	56	22	22
92		Erwartungen		21	67	12	21	67	12	27	62	11	24	64	12	19	68	13	15	72	13
Geschäftslage	F21	Lage		43	32	25	41	33	26	35	38	27	38	41	21	43	32	25	48	23	30
eschä		Erwartungen		27	58	16	28	55	17	24	55	21	28	55	17	28	56	16	29	54	16
9	H20	Lage		46	36	18	42	38	20	46	37	17	40	38	22	39	43	18	44	34	22
	<b>⊔</b> 11	Erwartungen Lage		18 30	64 42	18 28	19 28	62 43	19 29	20	56 46	24	25 <b>27</b>	53 41	22 32	15 23	65 <b>47</b>	20 31	14 32	72 40	14 27
	ПΖТ	Erwartungen		29	56	16	26	45 59	15	26	63	10	33	51	32 17	26	58	16	21	65	14
zte	F21	Lage		20	38	42	18	38	44	18	38	44	17	37	46	17	38	45	21	39	40
Umsatz		Erwartungen		30	49	21	29	49	22	23	55	22	33	45	22	26	51	22	32	47	21
	H20	Lage		24	37	39	24	32	44	26	33	41	16	34	50	23	29	47	30	32	38
	1104	Erwartungen		21	55	24	22	52	26	22	50	28	26	41	33	18	57	25	22	59	19
	H21	Lage		35 23	41 61	24 16	33 21	43 64	24 16	32 22	49 65	19 13	32 26	39 58	29 16	31 16	46 69	23 14	36 18	41 65	23 18
98	F21	Erwartungen Lage		26	36	38	25	37	39	21	37	42	25	33	41	25	38	37	27	38	36
Auftrag		Erwartungen		27	55	18	28	53	19	22	57	21	29	53	18	28	55	17	30	49	21
	H20	Lage		26	37	37	23	36	42	24	36	40	18	33	49	21	32	46	27	39	33
		Erwartungen		19	57	24	17	58	25	18	54	28	22	50	28	17	54	29	13	70	17
	H21	Lage		49	47	4	47	47	6	43	51	6	46	47	6	53	43	4	44	50	6
reise	F21	Erwartungen		<b>45</b> 32	52 60	8	43 31	<b>52</b> 62	7	<b>46</b> 26	49 64	10	<b>42</b> 31	<b>54</b> 63	<b>4</b> 5	<b>47</b> 29	<b>51</b> 63	2 9	<b>39</b> 37	<b>54</b> 58	<b>6</b> 5
Verkaufspreise	ГИ	Lage Erwartungen		26	69	5	26	69	5	19	74	6	24	70	6	29	67	4	29	66	4
Verk	H20	Lage		20	71	9	17	73	10	18	74	9	14	78	8	18	70	11	20	70	10
		Erwartungen		21	72	7	20	72	8	20	75	5	26	64	10	15	77	8	19	74	7
	H21	Lage		17	67	15	19	65	17	14	65	21	22	59	19	20	72	8	17	64	19
gte	F24	Erwartungen		15	77	8	15	76	9	13	81	6	21	70	9	8	81	10	16	75	9
Beschäftigte	F21	Lage Erwartungen		12 16	71 75	17 9	13 18	71 73	16 9	16 20	62 69	22 11	12 19	67 72	22 9	9 14	81 78	10 7	14 18	73 73	13 9
Bes	H20	Lage		18	65	<del></del>	19	65	. <u> </u>	21	63	16	15	72	14	26	57	17	17	68	14
		Erwartungen		13	77	10	15	73	12	19	69	13	18	65	17	9	80	11	16	76	8
	H21	Lage		28	55	17	29	52	19	26	51	22	28	50	22	32	51	17	28	55	17
Jen		Erwartungen		22	61	17	24	58	18	19	67	14	27	51	22	26	55	19	23	62	15
Investitionen	F21	Lage		25	49	26	24	50	26	24	53	24	25	48	27	21	46	33	26	52	22
Inve	H20	Erwartungen Lage		19 22	57 52	24	21 22	56 51	23	19 27	51 44	30 29	24 15	55 53	21 32	18 23	62 48	20 30	22 25	55 54	23
	1120	Erwartungen		15	59	26	16	56	28	14	47	39	19	50	30	13	60	28	17	62	21
e ⊏	H21	(in Prozent)			37			36			39			35			31			39	
offene Stellen	F21	(in Prozent)			31			30			29			31			22			35	
	H20	(in Prozent)			28			29			33			28			18			36	
Auftrags- reichweite	H21 F21	(in Wochen) (in Wochen)			<b>8,2</b> 8,6			<b>7,9</b> 9,1			<b>7,4</b> 8,4			8,5 12,2			<b>7,4</b> 7,0			<b>7,8</b> 8,0	
Auftr	H20	(in Wochen)			7,6			7,4			9,1			5,9			6,5			8,4	
ng Bu	H21	Ø			78			76			75			75			77			78	
Auslastung	F21	Ø			75			74			71			76			73			76	
Au	H20	Ø			76			74			75			73			74			76	
	Kı	redit in Anspruch	H21		31			33			46			33			32			26	
<u>.</u>		genommen	F21 H20		33 34			34 38			39 40			35 36			27 37			<u>36</u> 40	
Kredit	Veras	bepraxis der Banken	H21	31	39	30	28	41		24	48	27	22	37	41	29	48	23	38	31	31
	(er	ntgegenkommend-	F21	28	39	33	30	38	32	21	51	28	27	35	38	32	38	29	39	32	29
	n	normal-restriktiv)	H20	30	41	29	32	42	26	38	34	28	30	37	33	44	34	22	21	55	23

# Ergebnisse im Wirtschaftsraum Niederrhein und für den Bezirk der Kreishandwerkerschaft Niederrhein

		Kammerbezirk Düsseldorf	Wirtschaftsraum Linker Niederrhein	darunter	KH Niederrhein (Krefeld Viersen Neuss)
				Krefeld Mönchengladbach Kleve Viersen	
	H21	122	122	106 125 121 128	128
Æ	F21	115	114	106 112 117 114	117
	H20	113	117	107 117 112 126	124
		+ 0 -	+ 0 -	+ 0 - + 0 - + 0 -	+ 0 -
	H21 Lage	53 32 16	58 27 14	44 33 22 59 29 12 57 29 14 66 22 13	59 29 12
lage	Erwartungen	21 67 12	16 70 13	13 64 22 20 66 14 14 75 11 18 71 11	21 69 10
häfts	F21 Lage	43 32 25	43 33 25	32 39 29 37 34 29 50 28 22 45 33 22	46 32 22
Geschäftslage	Erwartungen H20 Lage	27 58 16 46 36 18	23 63 14 51 35 14	20         69         11         32         54         14         22         62         16         19         68         13           37         47         16         48         38         14         52         33         15         57         30         13	24     62     14       54     34     12
	Erwartungen	18 64 18	15 70 15	16 63 20 16 71 13 8 75 17 21 66 13	22 65 13
	H21 Lage	30 42 28	32 43 25	29 42 29 32 41 27 36 44 19 30 45 26	32 45 23
	Erwartungen	29 56 16	29 55 16	30 45 25 31 53 16 26 64 10 32 51 17	33 52 15
atz	F21 Lage	20 38 42	19 40 41	15 39 46 14 39 47 25 42 33 20 40 40	22 40 39
Umsatz	Erwartungen	30 49 21	27 55 19	26 57 17 31 50 19 31 50 19 18 62 20	28 53 19
	H20 Lage	24 37 39	25 40 35	20 29 51 24 37 39 26 42 32 27 45 28	24 42 34
	Erwartungen	21 55 24	20 61 19	22 59 18 20 64 16 13 66 21 27 55 18	24 59 17
	H21 Lage	35 41 24	40 40 20	31 44 24 41 42 18 45 37 18 39 39 23	36 42 22
200	Erwartungen	23 61 16	23 58 18	18 59 23 29 52 19 19 66 16 25 57 18	26 58 16
Auftrag	F21 Lage	26 36 38	25 37 38	21 39 39 20 34 46 29 38 33 27 36 37	27 37 36
Al	Erwartungen H20 Lage	27 55 18 26 37 37	24 59 17 28 41 31	28         59         13         29         54         17         26         56         18         16         67         17           18         45         37         30         38         32         27         42         31         32         41         27	25 59 16 29 42 29
	H20 Lage Erwartungen	19 57 24	20 58 22	21 58 21 23 57 20 15 59 27 24 57 19	29 42 29 22 60 17
	H21 Lage	49 47 4	58 40 3	47 51 2 54 44 1 64 35 1 60 35 5	55 42 4
وي	Erwartungen	45 52 3	50 49 2	43 52 5 47 52 1 49 51 0 56 42 2	51 47 3
Verkaufspreise	F21 Lage	32 60 8	36 56 8	32 58 11 30 63 7 42 51 7 37 54 10	33 58 8
kaufs	Erwartungen	26 69 5	24 72 5	14 83 3 19 75 5 34 62 4 21 73 6	22 73 4
Verl	H20 Lage	20 71 9	24 67 8	22 71 6 28 63 8 30 64 6 17 72 11	19 72 9
	Erwartungen	21 72 7	23 71 6	25 71 4 17 77 6 27 66 7 21 73 6	25 70 5
	H21 Lage	17 67 15	16 70 14	13 76 11 14 72 15 19 67 14 17 69 14	18 69 14
at.	Erwartungen	15 77 8	16 76 8	14 73 14 23 67 10 11 85 3 16 77 7	16 76 8
Beschäftigte	F21 Lage	12 71 17	11 71 18	7 72 21 8 70 22 12 73 15 16 68 16	12 72 17
Sesch	Erwartungen	16 75 9	15 77 8	15 77 8 19 72 10 15 81 4 12 77 12	16 75 10
	H20 Lage	18 65 17	19 63 18	8 63 29 26 57 17 18 66 16 21 63 16	19 63 18
	Erwartungen	13     77     10       28     55     17	11 80 9 25 62 14	18         71         10         7         81         11         8         82         10         13         82         5           27         56         18         25         67         9         28         60         12         20         62         17	14     80     6       29     56     15
	H21 Lage Erwartungen	28 55 17	25 62 14 21 62 17	27         56         18         25         67         9         28         60         12         20         62         17           30         61         9         22         65         14         18         57         25         21         64         15	29 56 15
Investitionen	F21 Lage	25 49 26	26 47 27	30 45 24 24 47 29 30 43 27 24 51 25	27 51 23
estiti	Erwartungen	19 57 24	17 60 23	17 68 15 21 56 23 19 54 28 11 66 23	17 63 20
<u>N</u>	H20 Lage	22 52 26	20 55 25	12 63 24 20 56 24 23 55 23 21 51 28	22 53 25
	Erwartungen	15 59 26	13 60 27	8 67 25 10 61 29 13 61 26 17 55 28	14 63 23
a c	H21 (in Prozent)	37	39	41 43 38 37	41
offene Stellen	F21 (in Prozent)	31	32	38 30 33 29	33
	H20 (in Prozent)	28	27	29 23 24 30	33
Auftrags- reichweite	H21 (in Wochen)	8,2	9,7	8,3 9,3 10,8 9,8	8,5
Auftra	F21 (in Wochen)	8,6	8,8	6,9 7,1 10,6 9,5	9,1
	H20 (in Wochen)	7,6	8,5	5,6 6,6 9,5 10,0	8,1
stung	H21 Ø F21 Ø	<b>78</b> 75	81 76	76         79         85         81           74         72         78         77	81 77
Auslastung	H20 Ø	75 76	79	73 78 81 81	77
_	H21	31	31	39 28 32 28	29
	Kredit in Anspruch F21	33	35	35 36 33 36	31
<i>=</i>	genommen H20	34	33	29 40 33 30	31
Kredit	Vergabepraxis H21	31 39 30	33 41 26	18 59 24 27 23 50 26 59 15 54 27 19	33 43 23
	der Banken (entgegen-kom- F21	28 39 33	29 42 28	22 48 30 31 36 33 27 53 20 35 35 30	29 38 33
	der Banken (entgegen-kom- mend-normal- restriktiv) H20	30 41 29	32 43 25	14 29 57 21 57 21 39 47 14 39 33 27	27 37 37
	· resumer/ I		•		

#### Impressum

Info/Doku 4 | 2021

ISSN (Online) 2568-9975

Herausgeber: Handwerkskammer Düsseldorf

Georg-Schulhoff-Platz 1

40221 Düsseldorf Telefon 0211 8795-0

www.hwk-duesseldorf.de

Verantwortlich und Text: Prof. Dr. Hans Jörg Hennecke

Daten, Script, Grafik: Christel Treiber

Layout: Daniela Ludwig